

Seminario intensivo sobre proyectos de energías renovables Desarrollo – financiación – comercialización operación

Objetivo

Las energías renovables, en particular la energía eólica y la energía solar, tienen una contribución cada vez más relevante en la generación eléctrica de los países en todo el mundo; las nuevas inversiones en capacidad de generación renovable superan desde hace años las inversiones en capacidad de generación tradicional.

A su vez, la energía eléctrica verde se está consolidando cómo un vector del abastecimiento energético para todas las industrias, incluso aquellas que tradicionalmente han tradicionalmente dependido de las energías fósiles.

En Argentina, la ley 27.191 ha impulsado un desarrollo sectorial muy importante, facilitando la realización de proyectos de generación en toda la cadena de valor. El MATER, el Mercado a Término de Energía Eléctrica de Fuente Renovable constituye la oportunidad para Grandes Usuarios con una demanda mayor a 300 kW de abastecerse total o parcialmente con energía eólica, solar fotovoltaica o de otras fuentes renovables, y de esta manera fomentar su triple cuenta de resultados. El MATER es un mercado eficiente, formado entre los principales generadores del país y usuarios de diversos rubros y volúmenes de demanda.

Este seminario tiene como objetivo, desarrollar estrategias de negocio que le faciliten al participante implementar su propio proyecto en la Argentina.

El seminario está dirigido al nivel gerencial del sector de energías y líderes de proyecto, que deseen desarrollar sus capacidades de dirección de proyectos de energías renovables. Profesionales de sectores financieros, legales, ingeniería, consultores, que precisen especializarse en el sector de energías renovables.

Metodología

Seminario con un enfoque práctico y orientado a la acción. Trabajo en equipos para la resolución de estudios de caso actuales del sector de EERR. Presentación de casos prácticos e intercambio con expertos de la industria.

Contenidos

Energía Eólica y Solar

- Estructura de la industria internacional y nacional
- La cadena de valor: prospección, desarrollo, construcción, operación
- Mejores prácticas en la prospección de sitios y valoración inicial de proyecto
- Selección de tecnología e ingeniería de proyectos
- Cálculo de conversión de energía, eficiencias de los sistemas
- Cálculo de coste de generación

Capacita:

Financiación de proyectos de energía renovable

- El modelo financiero de un proyecto renovable
- KPI de la inversión
- Estrategias de mitigación de riesgos

El marco regulatorio de las energías renovables en el MEM

- El sector eléctrico en Argentina
- Ley 27.191 y su implementación
- Esquema de la compra conjunta y opciones de salida

El Mercado de Término de Energías Renovables

- Funcionamiento del MATER dentro del marco regulatorio
- Desempeño pasado del MATER y perspectivas futuras
- Bankability de los PPA

EERR como vector de Power-to-X

- La transición energética hacia energía eléctrica verde
- Aplicaciones de Power-to-X y productos finales
- Producción de hidrógeno: tecnologías, costes
- La ventaja comparativa de Argentina para la producción de hidrógeno

Diseño del seminario

El seminario se realiza a lo largo de tres semanas, con dos clases de 4 horas por semana. Entre el día 2 y el día 3 y entre el día 4 y el día 5, los participantes trabajarán en estudios de casos, los cuales se resuelven en clase al principio de los días 3 y 5.

Semana 1		Semana 2		Semana 3	
Día 1	Día 2	Día 3	Día 4	Día 5	Día 6
Introducción	Energía solar	Estudio de caso (resolución)	Marco regulatorio	Modelo financiero (resolución)	EERR como vector de Power-to-X
Energía eólica	Estudio de caso	Financiación de proyectos de EERR	El mercado para energías renovables en Argentina	Caso práctico	Cierre del seminario

Expositores:

- **Mathias Thamhain:** Ingeniero Industrial, executive MBA (IE), coach ejecutivo, experto en la industria renovable con una trayectoria de más de 20 años en posiciones directivas en empresas líderes de la industria de energía renovable y como docente en universidades y empresas en Europa y Sudamérica. Es socio fundador de EMD Sur; un asesor independiente que ha prestado servicios de asesoramiento, certificación y Due Diligence en numerosos proyectos eólicos y solares en Argentina y otros países de la región. En su rol de asesor independiente y coach empresarial ha acompañado a decenas de proyectos, emprendimientos y planes de negocio.

Capacita:

- **Jorge Torres:** Ingeniero Eléctrico, SMM (Harvard) tiene una trayectoria de 18 años trabajando en el desarrollo y la ingeniería de proyectos solares en Argentina y en el ámbito regional, previamente ha trabajado en posiciones ejecutivas para corporaciones del sector de energía y de telecomunicaciones. Ha desempeñado varios roles académicos en universidades en Argentina.
- **Carlos Skerk:** Ingeniero eléctrico, Socio y Director General adjunto de Grupo Mercados Energéticos Consultores.

Para más información e inscripciones:

Ariana Fernandez

E-Mail: afernandez@ahkargentina.com.ar

Tel.: (+54 11) 3622-9731

Capacita: